

Business Model Canvas: Onderneming

Key partners Waardevolle partners • • •	Key activities Kernactiviteiten • • •	Value propositions Waardeproposities • • •	Customer relationships Klantrelaties • • •	Customer segments Klantsegmenten • • •
Cost structure Kostenstructuur • • •	Key resources Hulpbronnen • • •		Channels Kanalen • • •	
Cost structure Kostenstructuur • • •			Revenue streams Inkomstenstromen • • •	